

**ЭКОНОМИЧЕСКИЙ КОНФЛИКТ  
В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ**

*Аннотация. Рассмотрен экономический конфликт в условиях глобального расширения мировой экономики. Проанализированы подходы к понятиям "конфликт" и "экономический конфликт", выявлены причины возникновения экономических конфликтов в условиях глобализации.*

*Анотація. Розглянуто економічний конфлікт в умовах глобального розширення світової економіки. Проаналізовано підходи до понять "конфлікт" та "економічний конфлікт", виявлено причини виникнення економічних конфліктів в умовах глобалізації.*

*Annotation. The economic conflict under conditions of world economy global expansion is considered. The approaches to such concepts as "conflict" and "economic conflict" are analysed, the reasons of economic conflicts uprising under conditions of globalization are found out.*

*Ключевые слова: конфликт, экономический конфликт, причины конфликтов, труд, рыночная экономика, глобализация.*

Тема экономического конфликта не нова, поскольку ее затрагивают многие науки, но на протяжении длительного времени она была освещена в основном на макросоциальном (макроэкономическом) уровне и была связана с понятием классовой борьбы за положение в обществе. Экономическая сфера является основой всего общества, представляя собой фундамент построения отношений между людьми, где конфликт выражает способ разрешения противоречий в экономических отношениях. Актуальность же заключается в расширении анализа экономических конфликтов в условиях глобализации и изучения всевозможных сфер их влияния.

Начало решения этой проблемы положил Ф. Эджворт, который, опираясь на утилитаристскую этику, пытался обосновать возможность математической социологии и применимость математических методов к анализу конфликтного экономического поведения [1]. Главным объектом экономического конфликта есть доступ к материальным, ресурсным и другим экономическим благам, то есть возможность овладения ими в собственных целях, что приводит к борьбе хозяйствующих субъектов, нанося при этом вред не только им, но и обществу в целом. А глобализация – это процесс всемирной интеграции, что расширяет сферу возникновения экономических конфликтов.

Поэтому целью этой научной статьи является анализ экономических конфликтов при расширении сферы их влияния в условиях глобализации.

Для начала необходимо определить "экономический конфликт" и "конфликт" как понятия. Взглядов по поводу определения этих категорий множество (табл. 1, 2).

Таблица 1

**Сущность понятия "конфликт"**

Автор	Сущность
Толковый словарь русского языка [2]	Конфликт – столкновение, серьезное несогласие, спор
Ложкин Г. В., Повякель Н. И. [3]	Конфликт – это столкновение разнонаправленных сил (ценностей, интересов, взглядов, целей, позиций) субъектов-участников взаимодействия
Психологический словарь [4]	Конфликт – противоречие, связанное с острыми эмоциональными переживаниями, которое трудно решается

Таблица 2

**Сущность понятия "экономический конфликт"**

Автор	Сущность
Современный экономический словарь [5]	Экономический конфликт – это противоречие экономических интересов и столкновение групп людей, выражающих эти интересы
К. Маркс [1]	Экономические конфликты связаны с разделением труда и возникновением на этой основе различий людей в доступе к общественным благам

П. Сорокин [6]	Экономический конфликт – это противоречие "между трудом и капиталом",
----------------	---

Таким образом, можно обобщить, что экономический конфликт – это противоборство групп людей, осознанной целью которого является обладание материальными и финансовыми благами и стремление занять лидирующее положение в обществе. Изучение экономических конфликтов стало частью экономико-математических методов для таких глобальных конфликтов, как: война, классовые конфликты в революции, преступления в экономической сфере, конкуренция, а также захват и национализация собственности [7].

В условиях глобализации полем для обострения экономических конфликтов является рынок. В виде конкурентной борьбы каждый субъект хозяйствования пытается присвоить экономические блага для достижения собственных целей и удовлетворения своих потребностей. Хотя наряду с этим возникают другие не менее острые конфликты, затрагивающие работодателей и работников. Это трудовые конфликты, которые часто возникают в условиях глобализации, поскольку рыночная экономика основывается на купле-продаже любого товара, в том числе и рабочей силы. Эти конфликты порождаются завышенными потребностями рабочих, которые намерены получить максимальную оплату своего труда, а работодатели желают минимизировать свои затраты. Такие конфликты проявляются в виде забастовок, локаутов. Глобализация этого конфликта позволяет усовершенствовать методы выявления этих конфликтов, а также причины их возникновения с помощью международного законодательства, регулирующего трудовые отношения и решающего трудовые споры.

Если рассматривать процесс торговли как развитие мировой экономики, то возникают конфликты двух типов: коммерческие и торгово-политические. Первые представляют собой микроуровень, то есть споры между фирмами и отдельными предпринимателями. Второй же интересен в разрезе глобализации мировой экономики, поскольку затрагивает отношения между государствами в вопросах внешней торговли и регулирования недобросовестной конкуренции как проявления экономического конфликта. То есть основные усилия государства сосредоточены на построении моделей, в которых конфликтное поведение сочетается с другими, кооперативными видами экономической деятельности. Таким образом, по мере увеличения числа экономических конфликтов, которые влияют на эффективность операций на мировом рынке, возникает проблема выявления этих споров. В условиях глобализации контроль этих отношений осуществляют международные организации, такие, как: ООН, ВТО, МАГАТЭ, Международная торговая палата – устанавливающие правила поведения субъектов в международной торговле и пути решения всевозможных конфликтов с помощью них.

Основным отличием от других видов конфликтов (политического, этнического, религиозного) можно выделить большую возможность для рационального поиска альтернативных средств и меньше вероятность так называемого "нереалистического" конфликта, основной целью которого является снятие эмоционального напряжения, а не достижение определенной цели. Также как особенность можно выделить возможность "экономического насилия", то есть влияния экономических процессов на конфликтную направленность личности, поскольку невозможно определить источник противостояния. Примером этому может быть инфляция, безработица, которые порождают конфликты вне зависимости от желания субъектов вступать в них. Глобализация расширяет границы "экономического насилия" за счет увеличения международной конкуренции на рынках труда, валютных рынках и рынках капитала, но также расширяет возможности определения причин возникновения споров.

Глобализация, как процесс расширения, заставляет искать способы определения споров, стимулирует накопление "социального капитала", поскольку потери в результате глобальных экономических конфликтов являются несоизмеримыми.

Отношение к глобализации неоднозначно: одни видят в ней угрозу мировой экономической системе, другие – средство дальнейшего развития. В отношении же экономических конфликтов процесс глобализации усиливает взаимосвязи между экономиками разных стран. При таких возможностях каждая страна пытается выявить их как можно быстрее и без потерь для себя, действуя иногда в ущерб своим партнерам, что влечет за собой новые конфликты, которые постепенно расширяют масштаб своих действий. Сфера влияния экономических противостояний является обширной, поскольку взаимосвязь всех сфер жизни общества необратима, то основой любого конфликта является борьба за ценности, а за какие определенно не имеет значения из-за того, что в условиях глобализации все ценности выражены в материальном эквиваленте, то есть экономическом выражении. Таким образом, оценка фактора глобализации является важным критерием в изучении экономических конфликтов и разработке методов их выявления для поддержания мировой экономики.

*Научн. рук. Бирюк С. А.*

**Литература:** 1. Кологривов В. Н. Конфликтология. Хрестоматия (для студентов гуманитарных отделений и факультетов университетов) / В. Н. Кологривов. – Благовещенск, 2001. – 487 с. 2. Ожегов С. И. Толковый словарь русского языка / С. И. Ожегов. – М. : Оникс, 2008. – 736 с. 3. Ложкин Г. В. Практическая психология конфликта : учебн. пособ. / Г. В. Ложкин, Н. И. Повакель. – 2-е изд., стереотип. – К. : МАУП, 2002. – 256 с. 4. Немов Р. С. Психологический словарь / Р. С. Немов. – М. : Владос, 2007. – 560 с. 5. Райзберг Б. А. Современный экономический словарь / Б. А. Райзберг, Л. Ш. Лозовский, Е. Б. Стародубцева. – М. : ИНФРА-М, 2010. – 512 с. 6. Беккер Г. С. Человеческое поведение: экономический подход / Г. С. Беккер. – М. : ГУ ВШЭ, 2003. – 672 с. 7. Анцупов А. Я. Конфликтология : учебник для вузов / А. Я. Анцупов, А. И. Шипилов. – М. : ЮНИТИ, 1999. – 551 с. 8. Дмитриев А. В. Конфликтология : учебн. пособ. / А. В. Дмитриев. – М. : Гардарики, 2000. – 320 с.