

**ХАРКІВСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ ЕКОНОМІЧНИЙ УНІВЕРСИТЕТ
ІМЕНІ СЕМЕНА КУЗНЕЦЯ**

ФАКУЛЬТЕТ МІЖНАРОДНИХ ЕКОНОМІЧНИХ ВІДНОСИН

**КАФЕДРА МІЖНАРОДНОЇ ЕКОНОМІКИ ТА МЕНЕДЖМЕНТУ
ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ**

Пояснювальна записка

до дипломної роботи

МАГІСТР

(освітньо-кваліфікаційний рівень)

на тему: «Управління контрактною діяльністю при здійсненні
зовнішньоторговельних операцій підприємства»

Виконала: студентка 2 року навчання,
групи 8.06.47.12.01,
спеціальності 8.03060104 «Менеджмент
зовнішньоекономічної діяльності»

Кузьміна Ю.В.

Керівник: к.е.н., доцент Стахорська С.І.

Рецензент: к.е.н., професор Яцун Л.М.

Харків – 2014 рік

РЕФЕРАТ

Актуальність теми дослідження. Вихід економічних відносин за межі окремих країн в результаті інтернаціоналізації виробництва і зростання економічної взаємозалежності економік різних держав супроводжується змінами економічного і юридичного характеру договірних відносин. Зовнішньоекономічний контракт відіграє основну роль у міжнародному комерційному обороті. Шляхом його укладання та виконання здійснюється найбільша частина зовнішньоторгового обміну України.

Контракт міжнародної купівлі-продажу товарів є зовнішньоекономічною угодою, яка найчастіше зустрічається та застосовується у практиці діяльності державних підприємств. Його складання вимагає спеціальних знань і навичок, обліку специфічних особливостей зовнішнього ринку, які істотно відрізняються від внутрішньодержавного. А управління контрактною діяльністю підприємства при здійсненні зовнішньоторговельних операцій є одним з найважливіших процесів, що сприяє ефективній роботі підприємства.

Така роль договору обумовлює велику увагу до процесу управління контрактною діяльністю, покликану сприяти розвитку міжнародної торгівлі.

Незважаючи на багаторічний досвід здійснення українськими підприємцями спроб на самостійний вихід на міжнародний ринок, як і раніше допускаються помилки при управлінні контрактною діяльністю підприємства під час здійснення зовнішньоторговельних операцій, саме через несерйозний і неуважний підхід до даного питання.

Важливість вказаної проблеми закономірно привертає до неї увагу великої кількості вітчизняних і зарубіжних економістів. Більшість праць таких науковців, як Макогон Ю. В., Новіков А. П., Дука С. Н., Драч В. І., Єрпильова Н. Ю., Козик В. В., Панкова Л. А., Карпяк Я. С., Кадуріна Л. О., Дашков Л. П., Кравченко М. І., Прокушев Є. Ф., Плотніков А. Ю., Томсінов В. А., присвячена аналізу структури зовнішньоторгових договорів, але в той

самий час не достатньо розглядається проблема управління контрактною діяльністю на підприємстві. Як результат цього, можна побачити, як деякі підприємства страждають від того, що «спіймалися» на вміло поставлений капкан закордонних партнерів і понесли значні збитки. Тобто, від того, на скільки грамотно працівники підійшли до управління контрактною діяльністю підприємства, а саме: сформували і уклали договір, залежить економічна, матеріальна та фінансова зацікавленість його контрагентів.

Контракти, які застосовуються у зовнішньоекономічній угоді містять різні умови, які характеризують товар, який є предметом купівлі-продажу, що визначають комерційні особливості угоди, права та обов'язки сторін, взаємні зобов'язання сторін за операціями, які забезпечують виконання контракту.

Сучасні ринкові умови вимагають від фахівців вміння грамотно контролювати контрактну діяльність підприємства. Актуальність і значимість моєї теми дипломної роботи обумовлена тим, що управління контрактною діяльністю компанії є основою для здійснення комерційних операцій.

Об'єктом дослідження даної роботи є контрактна діяльність державного підприємства «Електроважмаш».

Предметом роботи виступає процес управління контрактною діяльністю на підприємстві.

Метою даної дипломної роботи є проведення аналізу та вдосконалення контрактної діяльності державного підприємства «Електроважмаш».

Для реалізації поставленої мети даної роботи потрібно виконати наступні завдання:

дослідити теоретичні основи управління контрактною діяльністю підприємства;

проаналізувати фінансово-господарську діяльність ДП заводу «Електроважмаш»;

провести аналіз зовнішньоекономічної діяльності ДП заводу «Електроважмаш»;

розробити рекомендації щодо покращення управління контрактною діяльністю заводу.

У процесі дослідження в даній роботі були використані наступні методи:

теоретичний аналіз науково-методичної літератури, який полягав у дослідженні наукових та теоретичних розробок українських та зарубіжних учених, а також системний підхід до вивчення процесу управління формуванням та реалізації умов зовнішньоторговельних контрактів;

горизонтальний аналіз, сутність якого полягає у порівнянні кожної позиції звітності з попереднім періодом, фіксуючи зміни показників і вартісному та відносному вираженні;

вертикальний аналіз, який відображається у визначенні структури підсумкових фінансових показників з виявленням впливу кожної позиції звітності на результат в цілому;

аналіз фінансових коефіцієнтів;

економіко-математичні методи аналізу;

факторний аналіз-аналіз впливу окремих факторів на результативність показників.

Інформаційну базу дослідження склали підручники, наукові публікації з обраної тематики, звітні матеріали об'єкту дослідження, публікації у пресі, матеріали науково-практичних конференцій та власні спостереження.

Практична цінність дипломної роботи полягає у можливості використання конкретних рекомендацій, щодо методичного вдосконалення процесу управління контрактною діяльністю державного підприємства «Електроважмаш», яка дасть змогу підвищити конкурентоспроможність підприємства як на внутрішньому, так і на зовнішньому ринку.

Структура роботи. Дипломна робота викладена на 128 сторінках і складається з п'яти розділів, вступу, висновків, списку використаних джерел та додатків.