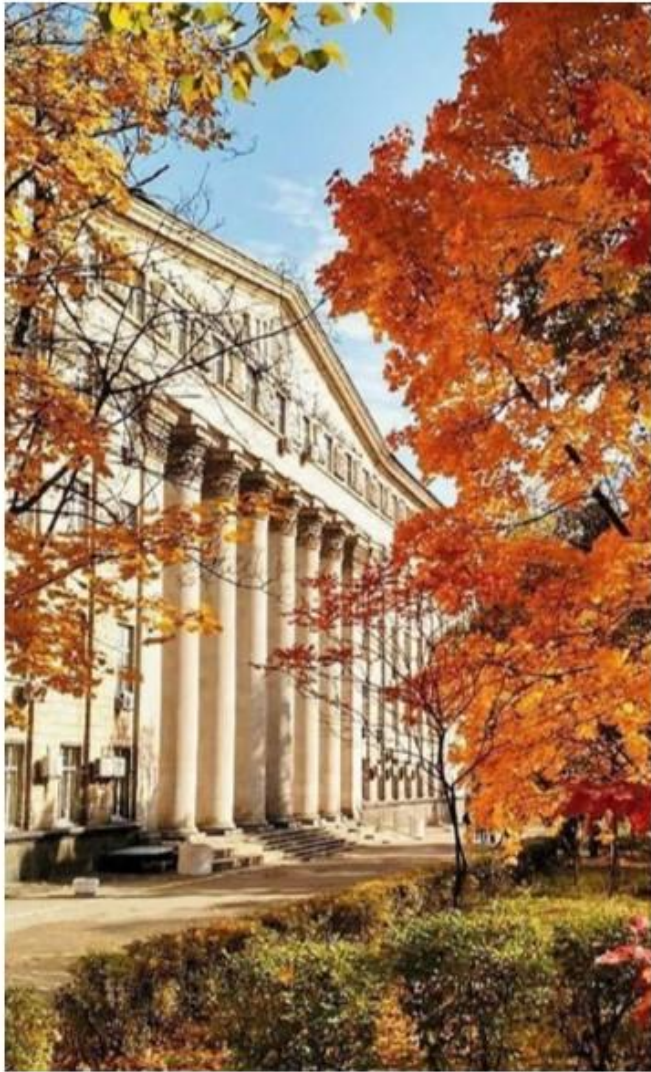


НАУКОВЕ ТОВАРИСТВО СТУДЕНТІВ, АСПІРАНТІВ, ДОКТОРАНТІВ ТА МОЛОДИХ ВЧЕНИХ  
КАФЕДРА ФІНАНСІВ , ДВНЗ «КИЇВСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ ЕКОНОМІЧНИЙ УНІВЕРСИТЕТ І  
МЕНИ ВАДИМА ГЕТЬМАНА», УНІВЕРСИТЕТ МІСТА БРЕМЕН  
УНІВЕРСИТЕТ АДМІНІСТРАТИВНИХ НАУК МІСТА ШПАЙЄР  
ЕКОНОМІЧНИЙ УНІВЕРСИТЕТ У ВРОЦЛАВІ, CBVS (ЦЕНТР ДОСЛІДЖЕННЯ СУСПІЛЬНОЇ ВАРТОСТІ)  
CENTER FOR BLENDED VALUE STUDIES



# СУЧАСНІ ПРОБЛЕМИ ЕКОНОМІКИ ТА ФІНАНСІВ

**ЗБІРНИК НАУКОВИХ МАТЕРІАЛІВ**  
**Міжнародної науково-практичної конференції**

Жовтень 30, 2018 | Київ



Universität Bremen



Kyiv National Economic University  
named after Vadym Hetman



Center for  
BLENDED VALUE



Society of KNEU



Deutsche Universität für  
Verwaltungswissenschaften  
Speyer



Wrocław University  
of Economics

*СУЧАСНІ ПРОБЛЕМИ ЕКОНОМІКИ ТА ФІНАНСІВ*

*CURRENT ISSUES IN ECONOMICS AND FINANCE*

**Сучасні проблеми економіки та фінансів:** Збірник матеріалів Міжнародної науково-практичної конференції. Київ, 30 жовтня 2018 р. – К.: КНЕУ, 2018. - 247 с.

**Current Issues in Economics and Finance:** Collection of Scientific Papers. Workshop, Kyiv, October 30, 2018 – K.: KNEU, 2018. - 247 с.

У збірнику розглянуто актуальні питання економіки та фінансів, зосереджена увага на фіскальних інструментах протидії найбільш вагомим глобальним ризикам та окреслено ринкові фінансові інструменти боротьби з екологічними, соціальними та економічними викликами, які наразі є головними пріоритетами фінансової політики України та її внутрішніх комплексних соціально-економічних та політичних трансформацій.

This paper deals with the current issues in economics and finance, focuses on fiscal instruments to combat the most significant global risks, and outlines market-based financial instruments for addressing environmental, social and economic challenges, which are currently the main priorities of Ukraine's financial and economic policy and its internal, integrated socio-economic and political transformations.

*Редакційна колегія:* **Федосов В.М.** - д.е.н., професор, завідувач кафедри фінансів (ДВНЗ «Київський національний економічний університет імені Вадима Гетьмана»); **Андре Хайнеманн** – д-р, професор, (Університет м. Бремен, Німеччина), запрошений професор (ДВНЗ «Київський національний економічний університет імені Вадима Гетьмана»); **Гапонюк М.А.** - к.е.н., професор, заступник завідувача кафедри фінансів (ДВНЗ «Київський національний економічний університет імені Вадима Гетьмана»); **Буряченко А.Є.** - д.е.н., професор кафедри фінансів (ДВНЗ «Київський національний економічний університет імені Вадима Гетьмана»); **Мельник В.М.** - д.е.н., професор кафедри фінансів (ДВНЗ «Київський національний економічний університет імені Вадима Гетьмана»); **Дегтярьова Н.В.** – к. е. н., професор кафедри фінансів (ДВНЗ «Київський національний економічний університет імені Вадима Гетьмана»); **Волковський Є.І.** – к.е.н., доцент кафедри фінансів (ДВНЗ «Київський національний економічний університет імені Вадима Гетьмана»); **Жибер Т.В.** – к.е.н., доцент кафедри фінансів (ДВНЗ «Київський національний економічний університет імені Вадима Гетьмана»); **Котіна Г.М.** – к.е.н., доцент кафедри фінансів (ДВНЗ «Київський національний економічний університет імені Вадима Гетьмана»); **Малік Є.О.** – к. е. н., доцент, заступник завідувача кафедри фінансів (ДВНЗ «Київський національний економічний університет імені Вадима Гетьмана»); **Рудик Н.В.** – к.е.н., доцент кафедри фінансів (ДВНЗ «Київський національний економічний університет імені Вадима Гетьмана»); **Степура М.М.** – к.е.н., доцент кафедри фінансів (ДВНЗ «Київський національний економічний університет імені Вадима Гетьмана»); **Сущенко О.М.** – к.е.н., доцент кафедри фінансів (ДВНЗ «Київський національний економічний університет імені Вадима Гетьмана»); **Білінець М.О.** – асистент кафедри фінансів (ДВНЗ «Київський національний економічний університет імені Вадима Гетьмана»).

**Рекомендовано до випуску** Вченою Радою факультету фінансів ДВНЗ «Київський національний економічний університет імені Вадима Гетьмана» (Протокол №4 від 29.11.18 р.) та засіданням Наукового товариства студентів, аспірантів та молодих вчених ДВНЗ «Київський національний економічний університет імені Вадима Гетьмана»

**Recommended by** the Academic Council of the Finance Faculty and Scientific Society and the Council of Young Scientists, Kyiv National Economic University named after Vadym Hetman

Матеріали наукового збірника друкуються мовою оригіналу. Усі права застережено. За використання матеріалів збірника посилання на нього є обов'язковим. Відповідальність за точність наведеної інформації та фактів несе автор публікації. Редакція не завжди поділяє позицію авторів.

Materials of present scientific paper are published in the original language. In the case of using them please refer accordingly. All co-authors share joint responsibility for contents of the research and the submitted manuscript. The editors do not always share the opinion of the authors.

*Адреса редакційної колегії:* 03680, Україна, м. Київ, пр. Перемоги, 54/1

**Державний вищий навчальний заклад «Київський національний економічний університет імені Вадима Гетьмана»**

*Contacts:* 03680, Ukraine, Kyiv, Peremogy Av., 54/1  
**Kyiv National Economic University named after Vadym Hetman**

кризи обумовлюють необхідність створення вітчизняної теоретико-методологічної бази застосування державних соціальних програм. Серед основних шляхів подолання проблеми пошуку та залучення нових джерел фінансування соціальних програм є: [1]

1. З боку держави — це активніша участь у стимулюванні та підтримці діяльності неприбуткових організацій.

2. Створення державою умов співпраці «державо-бізнес»:

— спрощення державою умов створення неприбуткових організацій;

— перехід держави на суто конкурсну основу щодо фінансування громадських організацій.

3. Залучення громадян до ініціювання заходів реалізації соціальних програм.

#### Література:

1. Лібанова, Е. М. Соціальні результати державних програм: теоретико методологічні та практичні аспекти оцінювання [Текст]: монографія / Е. М. Лібанова. — Умань: Сочінський, 2012. — 312 с.

2. Макарова, О. В. Державні соціальні програми: теорія, методика розробки та оцінки [Текст]: монографія / О. В. Макарова. — К.: Ліра-К, 2004. — 328 с.

3. Пономаренко, О. В. Механізм державного управління соціальними проектами та програмами: теорія і методологія [Текст]: монографія / О. В. Пономаренко. — Донецьк: Технопак, 2010. — 342 с.

4. Макарова, О. В. Державні соціальні програми: теорія, методика розробки та оцінки [Текст]: автореф. дис. ... д-ра ек. наук: 08.09.01 / О. В. Макарова; Ін-т демографії та соціальних досліджень НАН України. — К., 2004. — 34 с.

*Ачкасова С.А.*

*к.е.н., доц., доцент кафедри управління фінансовими послугами  
Харківський національний економічний університет імені Семена Кузнеця*

## ОСОБЛИВОСТІ ДИРЕКТИВИ ЄС IDD

Директива ЄС 2016/97 Insurance Distribution Directive або «IDD» регулює спосіб розробки та продажу страхових продуктів як страховими посередниками, так і безпосередньо страховими компаніями. У ній викладено відомості, що повинні бути надані споживачам до моменту підписання договору страхування, що накладає певні правила поведінки для страхових посередників; роз'яснюються процедури і правила нагляду за діяльністю страхових посередників, а також санкції до них у разі порушення положень цієї Директиви [2].

Директива ЄС IDD замінила Директиву IMD. Вона набрала чинності 22 лютого 2016 року. Це оновлена Директива про посередництво у страхуванні, яка визначила основу регулювання страхових посередників, агентів та інших посередників у страхуванні для країн ЄС. Метою Директиви IDD є забезпечення послідовних пруденційних стандартів для посередників, а також покращення захисту прав споживачів та забезпечення ефективної конкуренції на страховому ринку. Страховики та страхові посередники в Європі будуть зобов'язані виконувати вимоги IDD.

Основними напрямками IDD є [3; 4]: забезпечення того, щоб співробітники, які беруть участь у продажі страхових послуг, мали відповідну репутацію, відповідні знання та вміння (включаючи запровадження мінімального безперервного професійного розвитку такого персоналу); підвищення стандартів, що застосовуються та прозорість страхової компанії з посиленням розкриття інформації (наприклад, стосовно персоналу та посередницької винагороди), надання інформації та зосередження уваги на управлінні та вирішенні конфліктів; зміцнення управління та нагляду за страховими продуктами протягом всього їх життєвого циклу; забезпечення інформацією про страхові продукти, що є належним і зрозумілим для цільового ринку.

Фундаментальний принцип IDD захист інтересів споживачів страхових послуг.

Основні положення Директиви ЄС IDD [1;4]:

1. Перехресні продажі. Якщо пропонується допоміжний продукт або послуга, що не належить до страхування, разом із страховим продуктом, тоді страховий посередник повинен повідомити про це клієнта, зокрема про компоненти, витрати та ризики. Клієнт повинен мати можливість придбати компоненти (продукт або послугу) окремо. Крім того, держави-члени ЄС можуть підтримувати або прийняти додаткові жорсткіші заходи або втручатися в кожному конкретному випадку для заборони продажу пакету послуг або продуктів, що входять до набору послуг, коли може бути доведено, що така практика завдає шкоди споживачеві.

2. Нагляд за якістю страхового продукту та управління (POG - Product Oversight and Governance). Ця Директива вводить вимоги до нагляду за якістю страхових продуктів та вимоги щодо управління подібними до MiFID II (Markets in Financial Instruments Directive) для всіх страхових продуктів (за винятком, страхування великих ризиків).

3. Конфлікт інтересів. Управління конфліктами інтересів тепер буде підпорядковано більш високим стандартам, які будуть детально описані в делегованих актах. Страхові компанії повинні забезпечити вирішення будь-яких потенційних конфліктів інтересів між собою і їх клієнтами, тому така політика урегулювання конфлікту інтересів повинна бути підготовлена. Якщо конфлікти інтересів не можуть бути достатньо керованими, загальний характер або джерела конфлікту повинні бути розкриті клієнту. У будь-якому випадку, для захисту майнових інтересів клієнтів, відповідна інформація завжди повинна бути доступною для клієнтів до моменту підписання договору страхування.

4. Стимулювання. Для запобігання впливу негативних наслідків необхідно вжити посилені заходів щодо запровадження будь-яких стимулів (комісійні, не грошові пільги), що впливатиме безпосередньо на якість відповідної страхової послуги для клієнта, оскільки обов'язком страхової компанії чи посередника є необхідність діяти чесно, справедливо та професійно для захисту майнових інтересів своїх клієнтів. З цією метою, страховий посередник повинен розробляти, приймати та регулярно переглядати політику і процедури, що стосуються конфлікту інтересів з метою уникнення будь-якого шкідливого впливу на якість відповідної послуги для клієнта і забезпечення того, щоб клієнт був належним чином проінформований про комісії чи пільги.

5. Оцінка придатності та відповідності щодо страхових інвестиційних продуктів (IBIP - insurance-based investment product). Оцінку придатності проводять страхові компанії, які надавали клієнтам інформацію щодо страхових інвестиційних продуктів.

6. Документ з інформацією про страховий продукт (PID - product information document). Директива ЄС IDD представляє докладний стандартний інформаційний документ про страховий продукт (PID) для всіх видів страхування життя. PID призначений як попередній договір і окремий документ, який має на меті дозволити споживачам приймати обґрунтоване рішення, він повинен бути коротким, зрозумілим, точним і не вводить в оману.

7. Безперервний професійний розвиток (CPD - continuous professional development). Необхідно забезпечувати постійний професійний розвиток представників страхових посередників відповідно до складнощів продажу страхових продуктів, а також характеру посередництва.

#### Література:

1. IDD Directive [Electronic recourse]. – Mode of access: <http://www.bipar.eu/en/key-issues-positions/from-imd-...>
2. Insurance Distribution Directive [Electronic recourse]. – Mode of access: <https://eiopa.europa.eu/consumer-protection/insurance-distribution-directive>.
3. On insurance distribution (recast): Directive (EU) 2016/97 of the European parliament and of the Council of 20 January 2016 Directive [Electronic recourse]. – Mode of access: [http://eur-lex.europa.eu/l egal-content/EN/TXT/?uri=uriserv:OJ.L\\_2016.026.01.0019.01.ENG&toc= OJ:L:2016:026:TOC](http://eur-lex.europa.eu/l egal-content/EN/TXT/?uri=uriserv:OJ.L_2016.026.01.0019.01.ENG&toc= OJ:L:2016:026:TOC).

4. The Insurance Distribution Directive Directive – Feedback to CP17/23 and near-final rules [Electronic recourse]. – Mode of access: <https://www.fca.org.uk/publication/policy/ps17-27.pdf>

**Багірова Е.Е.**

*«Міжнародна економіка і менеджмент», 2 курс  
ДВНЗ «Київський національний економічний університет імені Вадима Гетьмана»  
Науковий керівник – старший викладач кафедри фінансів Завистовська Г.І.*

## **АНАЛІЗ МОНЕТАРНОЇ ПОЛІТИКИ КРАЇН, ЩО РОЗВИВАЮТЬСЯ**

Світові фінансові кризи 90х, 2007-2009 рр. негативно вплинули на економіки більшості країн світу і, особливо, країн з ринками, що розвиваються. Проте масштаби негативних наслідків криз у різних країнах суттєво відрізняються, що пов'язується з наявними відмінностями монетарних режимів. Успішне подолання проблем та стабілізація ситуації мають відбуватися шляхом вибору та дотримання певного режиму монетарної політики, “який максимально відповідає соціально-економічним умовам і цілям розвитку країни і враховувати ступінь зрілості національного фінансового ринку” [1, с. 70-71].

В економічній літературі та на практиці виділяють чотири основні типи режимів монетарної політики: таргетування обмінного курсу, таргетування грошових агрегатів, таргетування інфляції, а також грошово-кредитна політика без встановлення “номінального якоря”.

Таргетування обмінного курсу надають перевагу центральні банки більшості країн, що розвиваються. На початок 2016 р. певна форма прив'язки валютного курсу використовувалась у 126 країні світу [2]. При цьому виділяють дві форми політики “жорсткої прив'язки”: валютну раду і повну доларизацію. За валютної ради національна валюта на 100% підтримується іноземною валютою, обмінний курс фіксований. При повній доларизації країна відмовляється від власної національної грошової одиниці і використовує іноземну. Прикладом першої політики є Аргентина, яка з 1990 року мала жорсткої прив'язку до долара, проте після мексиканської кризи становище країни погіршилося. З 2002 року країна перейшла до системи плаваючої фіксації курсу. Прикладом режиму жорсткої прив'язки у виді повної доларизації виступає Панама. Банківська криза 1988-1989 років, яка виникла в результаті економічних санкцій, введених США проти Панами, викликала лавину вилучень вкладів з банків, що мало не призвело до розвалу панамської платіжної системи [3]. За сучасними даними країна так і не змінила монетарну політику [4].

Режим таргетування грошових агрегатів переважно використовують розвинуті країни з досить великими за обсягами або традиційно замкненими економіками. Перевагами цього режиму вважаються широкі можливості центральних банків для приведення грошово-кредитної політики, незалежно від зовнішніх шоків. Головна ціль – повний контроль центральним банком за динамікою обраного агрегату та стійкі зв'язки між головними орієнтирами макроекономіки (інфляція, обсяг виробництва, зайнятість).

Широкого застосування у світі набув і відносно новий режим грошово-кредитної політики – таргетування інфляції. Інфляційне таргетування означає обрання певного рівня інфляції, який необхідно утримувати за допомогою засобів монетарної політики. Досвід Угорщини показав, що метод повністю не довів своєї ефективності. Кризові прояви виявилися більш відчутними, ніж у середньому по групі країн з аналогічним рівнем розвитку.

Особливістю грошово-кредитної політики без явного номінального якоря є відмова центральних банків від прийняття будь-яких зобов'язань щодо досягнення конкретних значень номінальних показників обмінного курсу, рівня інфляції і темпів

## ЗМІСТ

<i>Bilinet M. EDUCATIONAL BONDS, AS AN ALTERNATIVE SOURCE OF FINANCING HIGHER EDUCATION</i>	6
<i>Grynenko Y. PROPOSALS FOR IMPROVING THE PROCEDURES AND METHODS OF TRANSFER PRICING FINANCIAL CONTROL</i>	7
<i>Herasko V. FINANCING STARTUPS IN UKRAINE: FUNDING OPTIONS AND PROSPECTIVE</i>	9
<i>Hmyria V., Poliakh S. SPECIAL FEATURES OF THE NATIONAL BANK OF UKRAINE AND TA OF NATIONAL COMMODITY FUND OF THE FUND FOR INVESTMENT AND FINANCE OF UKRAINE</i>	11
<i>Kondro P. STATE LIQUIDITY IN THE CONTEXT OF ENSURING DEBT STABILITY</i>	14
<i>Kornieva A. GENDER BUDGETING IN UKRAINE: FEATURES OF IMPLEMENTATION AT THE NATIONAL LEVEL</i>	16
<i>27Krasnova M. ARE DERIVATIVES WEAPONS OF MASS DESTRUCTION?</i>	18
<i>Kuznetsov K. CHANGING OF BEHAVIOURAL MODELS IN THE DIGITAL ECONOMY</i>	19
<i>Omelyanenko V., Tirto T. FUNCTION OF BANKS IN INNOVATION SYSTEM: NEW STRATEGY FOR MUTUALLY BENEFICIAL DEVELOPMENT</i>	20
<i>Parubets S. INTERNATIONAL VENTURE CAPITAL AS A SOURCE OF GREEN INVESTMENTS</i>	22
<i>Shevchenko V. GLOBAL ECONOMIC TRENDS AND BANKING TRANSFORMATION</i>	24
<i>Silvester van Koten. SELF-REGULATION AND META-REGULATION IN FINANCIAL INDUSTRIES – REGULATING THE MEMBERS OR THE SRO? A THEORETICAL AND EXPERIMENTAL STUDY</i>	27
<i>Tilichenko Y. THE ROLE OF MUNICIPAL BONDS IN PUBLIC GOVERNANCE AT THE LOCAL LEVEL: FOREIGN AND UKRAINIAN PRACTICES</i>	29
<i>Zhezherun Y. E-COMMERCE MARKET DEVELOPMENT TRENDS IN UKRAINE AND IN THE WORLD</i>	31
<i>Алтинцев О.С. ФІНАНСУВАННЯ СОЦІАЛЬНИХ ПРОГРАМ В УКРАЇНІ</i>	33
<i>Ачкасова С.А. ОСОБЛИВОСТІ ДИРЕКТИВИ ЄС IDD</i>	35
<i>Багірова Е.Е. АНАЛІЗ МОНЕТАРНОЇ ПОЛІТИКИ КРАЇН, ЩО РОЗВИВАЮТЬСЯ</i>	37
<i>Бадьїна А.В. ДОХОДИ ТА ЇХ ВИЗНАННЯ ЗА МІЖНАРОДНИМИ СТАНДАРТАМИ</i>	38
<i>Баранюк Ю.Р. ШЛЯХИ РЕФОРМУВАННЯ ДЕРЖАВНОГО ФІНАНСОВОГО КОНТРОЛЮ В УКРАЇНІ</i>	40
<i>Беззуб Р.Ю. СУЧАСНИЙ СТАН РЕФОРМУВАННЯ СІЛЬСЬКОЇ МЕДИЦИНИ В УКРАЇНІ</i>	42
<i>Беновська Л.Я. ОЗНАКИ ТА УМОВИ САМОРОЗВИТКУ ТЕРИТОРІАЛЬНИХ ГРОМАД</i>	44
<i>Бенч Л.Я. ФІСКАЛЬНА ДЕРЖАВА: ТЕОРЕТИЧНА КОНЦЕПТУАЛІЗАЦІЯ ТА ПРАГМАТИКА</i>	46
<i>Білько Д.А. ЕКОНОМІКА В УМОВАХ ОБМЕЖЕНОСТІ ЕНЕРГЕТИЧНИХ РЕСУРСІВ</i>	47
<i>Бовсуновська А., Левшина Л.</i>	
<i>ОПОДАТКУВАННЯ ВИКИДІВ ПАРНИКОВИХ ГАЗІВ В АТМОСФЕРУ ЯК ІНСТРУМЕНТ МОБІЛІЗАЦІЇ КЛІМАТИЧНИХ ФІНАНСІВ</i>	49
<i>Богданович О.А. ЗАКОНОМІРНОСТІ ФОРМУВАННЯ ТА ВДОСКОНАЛЕННЯ ГАЛУЗЕВОЇ СТРУКТУРИ СІЛЬСЬКОГОСПОДАРСЬКИХ ПІДПРИЄМСТВ</i>	51
<i>Богомаз Р.С. ВІЙСЬКОВИЙ ЗБІР І ЙОГО ПЕРЕКОСИ В УКРАЇНІ</i>	53
<i>Богомаз Р.С. ПРОБЛЕМИ ТА ПЕРСПЕКТИВИ ІНОЗЕМНОГО ІНВЕСТУВАННЯ СУЧАСНОГО РИНКУ ІТ-ТЕХНОЛОГІЙ В УКРАЇНІ</i>	56
<i>Богомазова В.В. КРИПТОВАЛЮТА ЯК СПЕЦИФІЧНИЙ ФІНАНСОВИЙ ІНСТРУМЕНТ</i>	58
<i>Бойко А.І., Панасицька О.О., Сметаніна А.Т. ПЕРЕВАГИ І НЕДОЛІКИ ОВДП ДЛЯ ЕМІТЕНТА ТА ІНВЕСТОРІВ НА ФОНДОВОМУ РИНКУ УКРАЇНИ</i>	60
<i>Бойко Т.П. ІНТЕГРОВАНА ЗВІТНІСТЬ ЯК ІНСТРУМЕНТ ПІДВИЩЕННЯ РИНКОВОЇ ВАРТОСТІ АГРАРНИХ КОМПАНІЙ</i>	62

**СУЧАСНІ ПРОБЛЕМИ ЕКОНОМІКИ ТА ФІНАНСІВ**  
**CURRENT ISSUES IN ECONOMICS AND FINANCE**

**ЗБІРНИК МАТЕРІАЛІВ**  
***МІЖНАРОДНОЇ НАУКОВО-ПРАКТИЧНОЇ КОНФЕРЕНЦІЇ***

**COLLECTION OF SCIENTIFIC PAPERS**  
***INTERNATIONAL WORKSHOP***

**30 жовтня 2018 р.**  
October, 30 2018

*Адреса редакційної колегії: 03680, Україна, м. Київ, пр. Перемоги, 54/1*  
**Державний вищий навчальний заклад «Київський національний економічний університет імені Вадима Гетьмана»**

*Contacts: 03680, Ukraine, Kyiv, Peremogy Av., 54/1*  
**Kyiv National Economic University named after Vadym Hetman**

©автор(и), 2018  
© КНЕУ, 2018