

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
ХАРКІВСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ ЕКОНОМІЧНИЙ УНІВЕРСИТЕТ
ІМЕНІ СЕМЕНА КУЗНЕЦЯ



Міжнародні контракти

робоча програма навчальної дисципліни

Галузь знань 29 "Міжнародні відносини"
Спеціальність 292 "Міжнародні економічні відносини"
Освітній рівень перший (бакалаврський)
Освітня програма Міжнародний бізнес

Статус дисципліни базова
Мова викладання, навчання та оцінювання українська

Завідувач кафедри
міжнародного бізнесу та економічного аналізу



Ірина ОТЕНКО

Харків
2020

ЗАТВЕРДЖЕНО

на засіданні кафедри *міжнародного бізнесу та економічного аналізу*
Протокол № 1 від 25.08.2020 р.

Розробник:

Мішин Олександр Юрійович, к.е.н., доц. кафедри міжнародного бізнесу та економічного аналізу.

**Лист оновлення та перезатвердження
робочої програми навчальної дисципліни**

Навчальний рік	Дата засідання кафедри – розробника РПНД	Номер протоколу	Підпис завідувача кафедри

Анотація навчальної дисципліни

В умовах глобалізації економіки, розвитку міжнародних економічних відносин актуальною є активізація зусиль з укладання та організації виконання міжнародних контрактів. Від змісту контрактів, дотримання їх структури, правильності вибору та чіткості формулювання базових умов постачання, рівня деталізації вимог до організації постачання товарів чи надання послуг залежить ефективність зовнішньоекономічної діяльності суб'єктів міжнародного бізнесу.

Мета навчальної дисципліни полягає у формуванні у студентів компетентностей щодо укладання та організації виконання міжнародних контрактів.

Навчальна дисципліна "Міжнародні контракти" належить до базових навчальних дисциплін професійного циклу.

Характеристика навчальної дисципліни

Курс	3
Семестр	6
Кількість кредитів ECTS	4
Форма підсумкового контролю	Залік

Структурно-логічна схема вивчення дисципліни

Пререквізити	Постреквізити
Країнознавство та організаційна поведінка іноземного підприємства	Міжнародні фінанси
Міжнародне право	Міжнародний операційний менеджмент та логістика
Менеджмент	Міжнародний інноваційний менеджмент
Етика міжнародного бізнесу	Підприємництво в міжнародному бізнесі
Міжнародний бізнес	
Основи зовнішньоекономічної діяльності	
Бухгалтерський облік	
Маркетинг	
Міжнародний маркетинг	
Світова економіка та міжнародні економічні відносини	
Стратегічний менеджмент	
Всесвітня історія	

Компетентності та результати навчання за дисципліною

Компетентності	Результати навчання
Здатність до обґрунтування ролі професійного укладання контрактів у міжнародному бізнесі	Уміння формулювати завдання міжнародної діяльності
Здатність розрізняти різні види контрактів	Навички визначати види контракту, що мають укладатися за певних умов зовнішньоекономічної діяльності
Здатність розробляти проекти міжнародних контрактів	Уміння здійснювати підготовку міжнародних контрактів до укладання
Здатність до організації укладання та виконання міжнародних контрактів	Навички організації міжнародних переговорів та виконання міжнародних контрактів
Здатність розрізняти відмінності в базових умовах постачань різних версій Інкотермс	Уміння обирати для застосування найбільш оптимальні версії Інкотермс
Здатність обирати оптимальні базові умови постачань згідно Інкотермс 2020	Уміння обирати та застосовувати базові умови постачань згідно Інкотермс 2020
Здатність враховувати валютно-фінансові умови при укладанні міжнародних контрактів	Знання валютно-фінансових умов міжнародних контрактів
Здатність обирати оптимальні умови транспортування товару у рамках виконання міжнародних контрактів	Навички формування системи умов транспортування товарів у рамках міжнародних контрактів
Здатність враховувати економічні умови при укладанні міжнародних контрактів	Уміння обґрунтовувати економічні умови та ефективність укладання міжнародних контрактів

Програма навчальної дисципліни

Змістовний модуль 1.

Правові та організаційні засади укладання міжнародних контрактів

Тема 1. Міжнародні контракти в зовнішньоекономічній діяльності

1.1. Поняття про міжнародні контракти. Визначення понять "контракт", "міжнародний контракт". Поняття про міжнародний контракт купівлі-продажу.

1.2. Функції, правові та економічні ознаки міжнародних контрактів. Функції міжнародних контрактів. Правові ознаки міжнародних контрактів. Економічні ознаки міжнародних контрактів. Принципи укладання міжнародних контрактів.

1.3. Нормативно-правове забезпечення укладання міжнародних контрактів. Законодавство з питань зовнішньоекономічної діяльності. Законодавство з питань укладання зовнішньоекономічних (міжнародних) контрактів.

Тема 2. Види міжнародних контрактів

2.1. Класифікація міжнародних контрактів. Види міжнародних контрактів: за типом оформлення; залежно від предмету міжнародного контракту; залежно від термінів виконання: разові і з періодичним виконанням; за формою оплати.

2.2. Характеристика різних видів контрактів. Контракти купівлі-продажу, бартерні, лізингові, аутсорсингові, реекспортні, реімпортні міжнародні контракти.

2.3. Типові міжнародні контракти. Поняття про типовий контракт. Порядок розроблення типових міжнародних контрактів. Робота Європейської економічної комісії з розробки типових контрактів.

Тема 3. Структура та зміст міжнародних контрактів

3.1. *Основні умови міжнародних контрактів.* Положення "Про форму зовнішньоекономічних договорів (контрактів)". Обов'язкова інформація, що має відображатися у міжнародних контрактах.

3.2. *Структура міжнародних контрактів.* Розділи міжнародних контрактів. Зміст міжнародних контрактів за розділами. Преамбула. Предмет контракту. Кількість та якість та якість продукції. Термін та умови поставки. Ціна і загальна сума контракту. Умови платежів. Приймання-здача товару. Гарантії, претензії щодо кількості та якості. Упаковка і маркування. Страхування. Форс-мажорні обставини. Санкції та рекламації. Арбітраж. Юридичні адреси сторін.

3.3. *Додаткові умови міжнародних контрактів.* Умови залучення субвиконавців контракту, агентів, перевізників, визначення норм навантаження (розвантаження), умови передачі технічної документації на товар, збереження торгових марок, порядок сплати податків, мит, зборів, різного роду захисні застереження, можливість та порядок внесення доповнень та змін до контракту та ін.

Тема 4. Організація підготовки та укладання міжнародних контрактів

4.1. *Етапи підготовки та укладання міжнародних контрактів.* Порядок підготовки до переговорів. Порядок укладання міжнародних контрактів. Сутність та зміст комерційних переговорів.

4.2. *Роль торгових звичаїв в укладанні міжнародних контрактів.* Поняття про торгові звичаї. Умови застосування торгових звичаїв. Правила застосування торгових звичаїв.

4.3. *Тактичні прийоми переговорного процесу.* Методи ведення переговорів. Тактика і техніка переговорного процесу. Класифікація міжнародних переговорів.

Тема 5. Організація виконання міжнародних контрактів купівлі-продажу

5.1. *Етапи виконання міжнародних контрактів.* Матеріальна та техніко-юридична стадії виконання міжнародних контрактів. Маркування товарів в рамках виконання міжнародних контрактів. Способи забезпечення виконання зобов'язань за міжнародними контрактами.

5.2. *Підготовка товару до відвантаження:* відсортування товару; формування відповідних партій; виконання вимог до упакування та маркування товару. Види маркування товарів. Особливості упакування товару для перевезення різними видами транспорту.

5.3. *Зовнішньоторговельна документація, якою оформлюється виконання міжнародних контрактів.* Документи з підготовки товару до відвантаження. Комерційні документи. Документи, що надають кількісну і якісну характеристики товарів. Платіжні, страхові, транспортні, митні документи, що супроводжують виконання міжнародних контрактів.

Змістовий модуль 2

Умови укладання та виконання міжнародних контрактів

Тема 6. Поняття про Інкотермс та його застосування у міжнародній практиці

6.1. *Поняття про Інкотермс.* Поняття про міжнародні правила постачання Інкотермс. Характер та порядок використання базових умов постачання Інкотермс.

6.2. *Історія Інкотермс.* Діяльність Міжнародної торгової палати. Збірники "Міжнародних правил тлумачення торгових термінів".

6.3. *Характеристика версій Інкотермс.* Характеристика версій Інкотермс 1936, 1953, 1967, 1980, 1990, 2000, 2010 та 2020 років.

Тема 7. Базові умови постачання в ІНКОТЕРМС-2020

7.1. *Поняття про Інкотермс-2020.* Введення в дію Інкотермс 2020. Групи правил базових умов поставок товару (E, F, C і D). Таблиця правил Інкотермс 2020.

7.2. *Характеристика базових умов постачань в Інкотермс -2020.* Особливості застосування базових умов постачань груп E, F, C і D Інкотермс 2020 у міжнародних контрактах.

7.3. *Умови постачань, що не ввійшли до Інкотермс -2020.* Характеристика та особливості застосування базових умов постачань: FIW, FIB, FIP, FOD, FP, FT, FFB, FRRB, FIT.

7.4. *Інкотермс-2020: спільні і відмінні риси з попередніми версіями.* Базові правила постачань різних версій, що мають однакові та різні умови. Базові правила Інкотермс 2020, що не містяться в ранніх версіях.

Тема 8. Валютно-фінансові умови міжнародних контрактів

8.1. *Поняття про валютні умови міжнародних контрактів та чинники, що їх визначають.* Поняття про вибір валютних умов міжнародних контрактів та чинники, що його визначають. Валюта ціни та валюта платежу. Види валютних ризиків.

8.2. *Фінансові умови укладання міжнародних контрактів:* спосіб платежу; міжнародні розрахунки та їх форми; засоби платежу; заходи проти необґрунтованої затримки платежу та неплатежу.

8.3. *Засоби платежу за міжнародними контрактами:* векселі, чеки, поштові і телеграфні перекази, інструкції системи SWIFT.

Тема 9. Транспортні умови міжнародних контрактів

9.1. *Поняття про організацію міжнародних перевезень та транспортну логістику.* Сутність та призначення транспортної логістики. Класифікація транспортних операцій у зовнішньоекономічній діяльності. Поняття про процес транспортування. Транспортні конвенції.

9.2. *Логістичний моніторинг як інструмент узгодження транспортних умов у міжнародних контрактах.* Принципи транспортної логістики. Поняття про логістичний моніторинг вантажів. Логістичні характеристики різних видів транспорту. Процес узгодження транспортних умов постачань.

9.3. *Умови доставки вантажів у міжнародних контрактах.* Характеристика операцій з доставки вантажів. Контроль руху товарів. Організація транспортних перевезень згідно базових умов постачань.

Тема 10. Економічні умови міжнародних контрактів

10.1. *Урахування цінового фактора при укладанні міжнародних контрактів.* Методи встановлення цін у міжнародних контрактах. Встановлення цін за базовими умовами постачань Інкотермс.

10.2. *Страхові умови укладання міжнародних контрактів.* Види страхування міжнародних вантажів. Розподіл страхових витрат між покупцем і продавцем.

10.3. *Оцінка ефективності міжнародних контрактів.* Показники валютної та економічної ефективності міжнародних контрактів. Показники ефективності експортно-імпортних операцій на макрорівні.

Методи навчання та викладання

Методи навчання, спрямовані на активізацію та стимулювання навчально-пізнавальної діяльності здобувачів вищої освіти: проблемні лекції, міні-лекції, дискусії, презентації, робота в малих групах, рольові ігри, міні-тренінги, індивідуальна дослідницька робота під час виконання творчого завдання.

Порядок оцінювання результатів навчання

Оцінювання результатів вивчення навчальної дисципліни "Методи нарахування соціальних виплат" здійснюється за накопичувальною (100-бальною) системою оцінювання.

Оцінювання здійснюється за такими видами контролю:

поточний контроль, що здійснюється протягом семестру під час проведення лекційних, практичних, семінарських занять і оцінюється сумою набраних балів (максимальна сума – 100 балів; мінімальна сума, що дозволяє студенту отримати залік – 60 балів);

підсумковий/семестровий контроль, що проводиться у формі семестрового заліку, відповідно до графіку навчального процесу (максимальна кількість балів – 100, мінімальна кількість балів – 60, за якої залік вважається складеним). Залік виставляється як загальна сума балів, набраних за результатами поточного контролю.

Поточний контроль включає оцінювання роботи студентів під час:

лекцій: активна робота на парі (0,5 бали за кожне заняття) за умови відповіді студентом на поставлені викладачем питання, які свідчать про ступінь засвоєння лекційного матеріалу. Загальна кількість балів 7,5.

практичних та семінарських занять:

активна робота на парі (0,5 бали за кожне заняття) за умови виконання студентом практичних завдань, участі студентів в обговореннях, дискусіях. Загальна кількість балів – 7,5.

презентації, що мають бути виконані в середовищі PowerPoint. Максимальна оцінка ставиться за умови наявності не менше, ніж 20 слайдів, які у повній мірі розкривають зміст її теми, та відповідного представлення матеріалів презентації у групі. Загальна кількість презентацій – 2. Максимальна оцінка за одну презентацію – 5 балів, а за обидві – 10.

експрес-опитування, максимальна оцінка за яке складає 5 балів. Опитування кожного студента включає 5 запитань, правильна відповідь на кожне з яких оцінюється в 1 бал, неповна відповідь в 0,5 бали. Кількість опитувань – 2. Загальна максимальна оцінка за обидва опитування – 10 балів.

поточна контрольна робота, максимально оцінюється в 5 балів. Це тестова контрольна робота, яка виконується в ПНС і містить 25 тестів. Правильна відповідь на кожен з тестів оцінюється в 0,2 бали;

рольова гра, участь у якій максимально оцінюється у 5 балів за умови правильного виконання поставлених завдань згідно своєї ролі. За кожну помилку оцінка знижується на 1 бал;

лабораторні роботи. Загальна кількість лабораторних робіт – 5. Перша і друга лабораторні роботи оцінюються максимум по 5 балів, третя, четверта і п'ята – максимум по 3 бали. Максимальна оцінка ставиться за виконання всіх завдань. За кожне невиконане завдання оцінка знижується на 1 бал. Максимальна кількість балів за усі лабораторні роботи становить 14 балів.

колоквіум. Протягом семестру студенти пишуть 2 колоквіуми. Максимальна оцінка за кожен з колоквіумів 12 балів. Максимальна кількість балів за обидва колоквіуми – 24. Перший колоквіум включає теми 1 – 3, а другий колоквіум – теми 4 – 6. Структура колоквіуму: 1) два теоретичних питання (максимальна оцінка за кожне теоретичне завдання – 2 бали); 2) практичне завдання (максимальна оцінка 6 бали); 3) два відкриті тести на доповнення (максимальна оцінка за кожен тест – 1 бал).

самоїсної роботи:

творче завдання. Максимальна оцінка: 11 балів, яка може бути отримана за написання одинадцяти міні-есе за тематикою форумів, розміщених в ПНС. Кожне міні-есе оцінюється в 1 бал після його обговорення студентами і викладачем на форумі в ПНС;

домашні завдання. Кожне домашнє завдання оцінюється в 2 бали за умови правильного виконання та наявності відповіді, а за необхідності і висновків. За відсутності відповіді або за наявності арифметичних помилок оцінка знижується на 1 бал. Кількість домашніх завдань – 3, максимальна кількість балів за усі домашні завдання становить 6.

Підсумковий контроль:

Формою підсумкового контролю є залік. Підсумковий контроль знань та компетентностей студентів з навчальної дисципліни здійснюється на підставі сумування оцінок за всі види контролю, які мали місце протягом семестру.

Здобувача вищої освіти слід **вважати атестованим**, якщо сума балів, одержаних за результатами підсумкового/семестрового контролю, дорівнює або перевищує 60. Максимально можлива кількість балів за залік – 100 балів.

Підсумкова оцінка з навчальної дисципліни розраховується з урахуванням балів, отриманих під час поточного контролю за накопичувальною системою. Сумарний результат у балах за семестр складає: "60 і більше балів – зараховано", "59 і менше балів – не зараховано" та заноситься у залікову "Відомість обліку успішності" навчальної дисципліни.

Виставлення підсумкової оцінки здійснюється за шкалою, наведено в таблиці "Шкала оцінювання: національна та ЄКТС".

Шкала оцінювання: національна та ЄКТС

Сума балів за всі види навчальної діяльності	Оцінка ЄКТС	Оцінка за національною шкалою	
		для екзамену, курсового проекту (роботи), практики	для заліку
90 – 100	A	відмінно	зараховано
82 – 89	B	добре	
74 – 81	C		
64 – 73	D		
60 – 63	E	задовільно	не зараховано
35 – 59	FX	незадовільно	

Форми оцінювання та розподіл балів наведено у таблиці "Рейтинг-план навчальної дисципліни".

Рейтинг-план навчальної дисципліни

Тема	Форми та види навчання		Форми оцінювання	Мак бал
1	2		3	4
Тема 1. Міжнародні контракти в зовнішньоекономічній діяльності	<i>Аудиторна робота</i>			
	Лекція	Міні-лекції за питаннями: 1.1.Поняття про міжнародні контракти. Визначення понять "контракт", "міжнародний контракт". Поняття про міжнародний контракт купівлі-продажу. 1.2. Функції, правові та економічні ознаки міжнародних контрактів. 1.3. Нормативно-правове забезпечення укладання міжнародних контрактів	Активна робота на парі	0,5
	Семинарське заняття	Семинарське заняття № 1 за питаннями: 1. Структура типових міжнародних контрактів. 2. Міжнародні контракти в грошовій формі. 3. Міжнародні реекспортні та реімпорتنі контракти. 4. Поняття про міжнародні контракти з аутсорсингу	Активна робота на парі	0,5
	Питання та завдання до самостійного опрацювання	Вивчення лекційного матеріалу, підготовка до заняття, огляд теоретичного матеріалу за питаннями: 1.Теоретичні засади складання міжнародних контрактів. 2. Міжнародні контракти в системі зовнішньоекономічної діяльності. 3. Ознаки міжнародних контрактів	Перевірка домашніх завдань	

1	2	3	4	5
Тема 2. Види міжнародних контрактів	<i>Аудиторна робота</i>			
	Лекція	Лекція за питаннями: 2.1. Класифікація міжнародних контрактів. 2.2. Характеристика різних видів контрактів. 2.3. Типові міжнародні контракти	Активна робота на парі	0,5
	Лабораторне заняття	Лабораторна робота 1 Підготовка міжнародного торговельного контракту	Активна робота на парі	0,5
	<i>Самостійна робота</i>			
Питання та завдання до самостійного опрацювання	Вивчення лекційного матеріалу, підготовка до заняття, огляд теоретичного матеріалу за питаннями: 1. Структура типових міжнародних контрактів. 2. Міжнародні контракти в грошовій формі. 3. Міжнародні реекспортні та реімпортні контракти. 4. Поняття про міжнародні контракти з аутсорсингу"	Перевірка домашніх завдань	2	
Тема 3. Структура та зміст міжнародних контрактів	<i>Аудиторна робота</i>			
	Лекція	Лекція за питаннями: 3.1. Основні умови міжнародних контрактів. 3.2. Структура міжнародних контрактів	Активна робота на парі	0,5
	Семінарське заняття	Семінарське заняття № 2. Робота в малих групах за питаннями: 1. Види міжнародних контрактів. 2. Характеристика міжнародних контрактів залежно від типу оформлення. 3. Види міжнародних контрактів залежно від предмету контракту. 4. Види міжнародних контрактів залежно від термінів виконання. 5. Характеристика міжнародних контрактів залежно від форми оплати. 6. Поняття про типові міжнародні контракти	Активна робота на парі	0,5
			Презентація	5
	Лекція	Проблемна лекція: 3.3. Додаткові умови міжнародних контрактів	Активна робота на парі	0,5
	Лабораторне заняття	Лабораторна робота 2 Підготовка типової форми міжнародного контракту з сервісного обслуговування	Активна робота на парі	0,5
Лабораторна робота			5	
<i>Самостійна робота</i>				
Питання та завдання до самостійного опрацювання	"Вивчення лекційного матеріалу, підготовка до заняття, огляд теоретичного матеріалу за питаннями: 1. Поняття про типовий міжнародний контракт аутсорсингу. 2. Типовий міжнародний контракт реімпорту	Перевірка домашніх завдань	2	
Тема 4. Організація підготовки та укладання міжнародних контрактів	<i>Аудиторна робота</i>			
	Лекція	Лекція за питаннями: 4.1. Етапи підготовки та укладання міжнародних контрактів. 4.2. Роль торгових звичаїв в укладанні міжнародних контрактів. 4.3. Тактичні прийоми переговорного процесу.	Активна робота на парі	0,5
	Семінарське заняття	Семінарське заняття за питаннями: 1. Організація підготовки міжнародних контрактів. 2. Робота з укладання міжнародних контрактів. 3. Тактика переговорного процесу. 4. Прийоми та правила ділового спілкування, що застосовуються під час проведення ділових переговорів. Дискусія з питання: 5. Поняття про торгові звичаї	Активна робота на парі	0,5
			Експрес-опитування	5
<i>Самостійна робота</i>				
Питання та завдання до самостійного опрацювання	Вивчення лекційного матеріалу, підготовка до заняття, огляд теоретичного матеріалу за питаннями: 1. Види ділових переговорів. 2. Відмінності ділових переговорів і ділових бесід. 3. Види домовленостей між учасниками ділових переговорів	Перевірка домашніх завдань		

1	2	3	4	5
Тема 5. Організація виконання міжнародних контрактів купівлі-продажу	Аудиторна робота			
	Лекція	Лекція за питаннями: 5.1. Етапи виконання міжнародних контрактів. 5.2. Підготовка товару до відвантаження	Активна робота на парі	0,5
	Лабораторне заняття	Лабораторна робота 3 Оцінка географічної структури експортних та імпортних операцій в Україні	Активна робота на парі	0,5
			Письмова контрольна робота	5
	Лекція	Лекція за питаннями: 5.3. Зовнішньоторговельна документація, якою оформлюється виконання міжнародних контрактів	Активна робота на парі	0,5
	Практичне заняття	Практичне заняття 1 у формі міні-тренінгу: Визначення вартості постачання на базових умовах Інкотермс 2020 в міжнародних контрактах	Активна робота на парі	0,5
			Колоквіум	12
Самостійна робота				
Питання та завдання до самостійного опрацювання	Вивчення лекційного матеріалу, підготовка до заняття, огляд теоретичного матеріалу за питаннями: 1. Види ділових переговорів. 2. Відмінності ділових переговорів і ділових бесід. 3. Види домовленостей між учасниками ділових переговорів. Підготовка до колоквіуму	Перевірка домашніх завдань	–	
Тема 6. Поняття про Інкотермс та його застосування у міжнародній практиці	Аудиторна робота			
	Лекція	Лекція за питаннями: 6.1. Поняття про Інкотермс. Поняття про міжнародні правила постачання Інкотермс. Характер та порядок використання базових умов постачання Інкотермс	Активна робота на парі	0,5
	Лабораторне заняття	Лабораторна робота 4. Оцінка товарної структури експортних та імпортних операцій в Україні	Активна робота на парі	0,5
			Лабораторна робота	5
	Лекція	Лекція за питаннями: 6.2. Історія Інкотермс. 6.3. Характеристика версій Інкотермс.	Активна робота на парі	0,5
	Семінарське заняття	Семінарське заняття за питаннями: 1. Етапи видозміни Інкотермс. 2. Відмінності Інкотермс 1990 і Інкотермс 2000. 3. Спільні і відмінні риси Інкотермс 2000 і Інкотермс 2010. 4. Відмінності Інкотермс 2010 і Інкотермс 2020. 5. Тракування базових умов постачань в різних версіях Інкотермс	Активна робота на парі	0,5
	Самостійна робота			
Питання та завдання до самостійного опрацювання	Вивчення лекційного матеріалу, підготовка до заняття, огляд теоретичного матеріалу за питаннями: 1. Умови транспортування в різних версіях Інкотермс. 2. Початкові правила Інкотермс	Перевірка домашніх завдань	2	
Тема 7. Базові умови постачання в ІНКOTЕРМС-2020	Аудиторна робота			
	Лекція	Лекція за питаннями: 7.1. Поняття про Інкотермс-2020. 7.2. Характеристика базових умов постачань в Інкотермс -2020	Активна робота на парі	0,5
	Лабораторне заняття	Лабораторна робота 5 Оцінка географічної структури експортних та імпортних операцій в Україні	Активна робота на парі	0,5
			Лабораторна робота	3
	Лекція	Лекція за питаннями: 7.3. Умови постачань, що не ввійшли до Інкотермс -2020. 7.4. Інкотермс-2020: спільні і відмінні риси з попередніми версіями	Активна робота на парі	0,5
Семінарське заняття	Семінарське заняття: 1. Сутність Інкотермс 2020. 2. Базові умови постачань Інкотермс 2020, що використовуються при морських перевезеннях. 3. Базові умови постачань Інкотермс 2020, що використовуються при сухопутних перевезеннях. 4. Переваги і недоліки базових умов постачань Інкотермс 2020	Активна робота на парі	0,5	
		Експрес-опитування	5	

1	2	3	4	5
	Самостійна робота			
	Питання та завдання до самостійного опрацювання	Вивчення лекційного матеріалу, підготовка до заняття, огляд теоретичного матеріалу за питаннями: 1. Базові умови постачання групи F за Інкотермс 2020. 2. Базові умови постачання групи D за Інкотермс 2020	Перевірка домашніх завдань	–
Тема 8. Валютно-фінансові умови міжнародних контрактів	Аудиторна робота			
	Лекція	Лекція за питаннями: 8.1. Поняття про валютні умови міжнародних контрактів та чинники, що їх визначають. 8.2. Фінансові умови укладання міжнародних контрактів. 8.3. Засоби платежу за міжнародними контрактами:	Активна робота на парі	0,5
	Лабораторне заняття	Лабораторна робота у формі рольової гри "Умови укладання міжнародного контракту"	Активна робота на парі	0,5
			Лабораторна робота	3
	Самостійна робота			
Питання та завдання до самостійного опрацювання	Вивчення лекційного матеріалу, підготовка до заняття, огляд теоретичного матеріалу за питаннями: 1. Характеристика сучасних форм розрахунків. 2. Характеристика сучасних видів розрахунків. 3. Міжнародна практика валютних розрахунків	Перевірка домашніх завдань		
Тема 9. Транспортні умови міжнародних контрактів	Аудиторна робота			
	Лекція	Лекція за питаннями: 9.1. Поняття про організацію міжнародних перевезень та транспортну логістику. 9.2. Логістичний моніторинг як інструмент узгодження транспортних умов у міжнародних контрактах. 9.3. Умови доставки вантажів у міжнародних контрактах.	Активна робота на парі	0,5
	Семінарське заняття	Семінарське заняття за питаннями: 1. Поняття про транспортну логістику. 2. Організація транспортних перевезень за умовами постачань Інкотермс 2020. 3. Переваги повітряного транспорту. 4. Переваги і недоліки автомобільного транспорту. 5. Переваги і недоліки залізничного транспорту. 6. Переваги і недоліки водного транспорту	Активна робота на парі	0,5
			Презентація	5
	Самостійна робота			
Питання та завдання до самостійного опрацювання	Вивчення лекційного матеріалу, підготовка до заняття, огляд теоретичного матеріалу за питаннями: 1. Типи суден для морських перевезень. 2. Особливості використання трубопровідного транспорту. 3. Організація авіаперевезень в рамках Інкотермс 2020	Перевірка домашніх завдань	–	
Тема 10. Економічні умови міжнародних контрактів	Аудиторна робота			
	Лекція	Лекція за питаннями: 10.1. Урахування цінового фактора при укладанні міжнародних контрактів.	Активна робота на парі	0,5
	Лабораторне заняття	Лабораторна робота 7. "Оцінка видової, географічної та регіональної структури зовнішньої торгівлі послугами"	Лабораторна робота	3
	Лекція	Лекція: 10.2. Страхові умови укладання міжнародних контрактів. 10.3. Оцінка ефективності міжнародних контрактів	Активна робота на парі	0,5
	Практичне заняття	Практичне заняття: 1. Оцінка валютної ефективності міжнародних контрактів (макрорівень). 2. Оцінка ефективності міжнародних контрактів (мікрорівень)	Активна робота на парі	1
			Колоквіум	12
Самостійна робота				
Питання та завдання до самостійного опрацювання	Вивчення лекційного матеріалу, підготовка до заняття, огляд теоретичного матеріалу за питаннями: 1. Методика визначення цінових умов міжнародних контрактів. 2. Методика оцінки ефективності експортно-імпортних операцій	Творче завдання	11	

Рекомендована література

Основна

1. Зовнішньоекономічна діяльність підприємств: навч. посіб. [Козак Ю. Г., Логвінова Н. С. та ін.]; за ред. Ю.Г. Козака, Н.С. Логвінової, М. А. Зайця. – 4-те вид., перероб. та доп. – Київ : Освіта України, 2012. – 272 с.
2. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: навч.-метод. посіб. / Л. Л. Носач, В. О. Козуб, П. Л. Гринько, А. С. Дядін – Харків: Видавництво «Монограф», 2015. – 320 с.

Додаткова

3. Архієреєв С. І. Міжнародна економіка і міжнародні економічні відносини : навч. посіб. для студентів зі спец. "Економіка", "Облік та оподаткування", "Менеджмент", "Маркетинг", "Підприємство, торгівля та біржова діяльність" / [С. І. Архієреєв, Н. М. Волоснікова, С. О. Климова] ; за ред. проф. С. І. Архієреєва ; Нац. техн. ун-т "Харків. політехн. ін-т". – Харків : Вид-во Іванченка І. С., 2019. – 233 с.
4. Гребельник О. П. Основи зовнішньоекономічної діяльності : підручник / О. П. Гребельник. – 4-те вид., переробл. і допов. – Київ : Центр учбової літератури, 2013. – 452 с.
5. Дахно І. І. Зовнішньоекономічна діяльність : навч. посіб. / І. І. Дахно, В. М. Алієва-Барановська; [за ред. І. І. Дахна]. – Київ : Центр учбової літератури, 2018. – 355 с.
6. Князь С. В. Міжнародна торгівля і фінанси : навч. посіб. / С. В. Князь, М. Т. Бець, Г. Л. Вербицька ; за заг. ред. д-ра екон. наук, проф. С. В. Князя. – Львів : Вид-во Львів. політехніки, 2016. – 513 с.
7. Козик В. В. Зовнішньоекономічні операції і контракти : навч. посіб. / В. В. Козик, Л. А. Панкова та ін. – Київ : ЦНЛ, 2004. – 608 с.
8. Крилова Н. В. Управління міжнародними торговельними операціями / Н. В. Крилова : навч. посіб. – Київ : МАУП, 2006. – 232 с.
9. Лебідь О.В. Міжнародні розрахунки і валютні операції : навч. посіб. для студ. спец. 8.03050201 "Банківська справа" / О. В. Лебідь. – Харків : ХНЕУ ім. С. Кузнеця, 2016. – 200 с.
10. Міжнародні комерційні угоди та розрахунки: нормативно-правове регламентування : навч. посіб. / За ред. Ю. Г. Козака, Н. С. Логвінової – Київ : ЦУЛ, 2010. – 648 с.
11. Міжнародна торгівля: підручник / За ред. Ю.Г. Козака, Н.С. Логвінової. – Київ : ЦУЛ, 2011. - 512 с.
12. Рожкова Т. С. Міжнародна торгівля : підручник / Т. С. Рожкова. – Київ : КиМУ, 2015. – 665 с.
13. Ткаченко А. М. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства : навч.-метод. посіб. для студентів ВНЗ / А. М. Ткаченко, О. І. Дідченко. – Дніпро : ДВНЗ УДХТУ, 2017. - 353 с.
14. Химинець В. В. Словник термінів з дисциплін "Міжнародні економічні відносини" та "Зовнішньоекономічна діяльність України" : [близько 445 понять і термінів] / В. В. Химинець, Н. О. Кушнір ; ДВНЗ "Ужгород. нац. ун-т". – Ужгород : Говерла, 2019. – 74 с.

Інформаційні ресурси в Інтернеті

15. Офіційний сайт Торгово-промислової палати України. – Режим доступу : www.ucci.org.ua.
16. Сайт персональних навчальних систем ХНЕУ ім. С. Кузнеця. Дисципліна "Міжнародні контракти" [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://pns.hneu.edu.ua/course/view.php?id=5588>.
17. Сервер Верховної Ради України. – Режим доступу : www.zakon.rada.gov.ua.