

Kateryna Demchenko

Doctor of Philosophy, Lecturer of the Department of Social Economics

Simon Kuznets Kharkiv National University of Economics

Демченко К.О.

доктор філософії,

викладач кафедри соціальної економіки

Харківського національного економічного університету

імені Семена Кузнеця

DOI: <https://doi.org/10.30525/978-9934-26-501-3-15>

STRATEGIES FOR STAFF BEHAVIORS FROM GENERATIONS THEORIES

СТРАТЕГІЇ ПОВЕДІНКИ ПЕРСОНАЛУ ІЗ УРАХУВАННЯМ ТЕОРІЇ ПОКОЛІНЬ

Будь-який бізнес не може функціонувати без команди. Чи це топ-менеджери, чи лінійний персонал, але без працівників неможливо. Розвиток штучного інтелекту полегшує наше життя, але автоматизувати і комп'ютеризувати абсолютно всі процеси затратно як фінансово, так і тривало.

Також варто наголосити про суттєвий кадровий голод практично в кожній галузі у зв'язку із повномасштабним вторгненням. За два роки тенденції змінилися: дефіцит вакансій різко перешов в дефіцит працівників абсолютно всіх рівнів.

Сучасний бізнес стикається з унікальними викликами, пов'язаними з різноманіттям поколінь у робочій силі. Управління лінійним персоналом стає все більш складним завданням, оскільки різні покоління, від бебі-бумерів до покоління Z, мають свої власні цінності, мотивації та стилі роботи. Теорія поколінь дозволяє глибше зрозуміти ці відмінності та розробити ефективні стратегії управління, які враховують потреби і очікування кожної групи.

Автор розгляне, як принципи теорії поколінь можуть бути інтегровані в управлінські практики, щоб покращити взаємодію між співробітниками, підвищити їхню мотивацію та продуктивність. Підхід, що враховує різноманітність поколінь, не лише сприятиме кращій командній динаміці, а й допоможе підприємствам стати більш адаптивними до змін у зовнішньому середовищі.

Теорія поколінь була сформована в результаті досліджень Вільяма Штрауса і Нілу Хоу [1]. В основі цієї теорії закладено розуміння покоління як групи людей, які народилися в певний часовий проміжок, потрапили під вплив одних подій і особливостей виховання, а також мають аналогічні цінності. Саме цінності і визначають поведінку представників того чи іншого покоління. Відповідно до цієї теорії, на поточний момент представлені наступні покоління: покоління Переможців, Мовчазне покоління, покоління Бебі-Бумерів, покоління X, покоління Міленіум, або Y, і покоління Z. З цього можна зробити такі взаємодоповнююльні висновки:

– середня тривалість життя – 80 років і складається з 4 періодів тривалістю близько 20 років: дитинство – молодість – середній вік – старість;

– покоління – це сукупність людей, що народжують кожні 20 років;

– кожне покоління проживає 4 перетворення: підйом – пробудження – спад – криза;

– покоління вважається домінантним або рецесивним залежно від того перетворення, яке воно пережило в молодості;

– домінантна поведінка – незалежна поведінка і головна роль у формуванні епохи [2].

Сучасний бізнес-середовище є динамічним і постійно змінюється, що викликає потребу в адаптації управлінських стратегій для ефективного управління організацією. У цьому контексті теорія поколінь стає важливим інструментом для розуміння потреб і мотивацій працівників різних вікових груп.

Теорія поколінь передбачає, що різні вікові групи мають унікальні цінності, переконання, мотиви, сформовані під впливом соціальних, економічних та культурних факторів. Згідно з цією теорією, сучасне суспільство можна умовно поділити на чотири основні покоління, які виступають «гравцями» на ринку праці (табл.1):

1. Покоління "Бебі-булерів" (ББ) (1946-1964) – прагнуть до кар'єрного зростання і часто є лідерами, орієнтованими на досягнення.
2. Покоління "Х" (1965-1980) – цінують баланс між роботою та особистим життям, володіють адаптивністю до змін.
3. Покоління "Y" (1981-1996) – активно використовують технології, орієнтовані на командну роботу і цінності, пов'язані зі змінами у світі.
4. Покоління "Z" (1997-2012) – наймолодше покоління, яке росте в умовах глобалізації і цифровізації [3].

Таблиця 1

**Основні характеристики чотирьох «гравців» поколінь
на сучасному ринку праці**

Поко-ління	Цінності [4]	Головні риси [4]	Основні мотиви пошуку роботи	Ситуація на ринку праці 2024 р.
ББ	Ставлять роботу на перше місце, заради роботи готові жертвувати власними інтересами	Оптимізм, зацікавленість в особистісному зростанні та винагороді, колективізм і командний дух	Лояльність та стабільність, професійна репутація, передача знань	Шукають себе в нових сферах, не готові покинути ринок праці
Х	Трудоголіки, не надто амбітні, такі, що не прагнуть жити у своє задоволення	Готовність до змін, можливість вибору, технічна грамотність, індивідуалізм, прагматизм, надія на себе	Фінансова стабільність, кар'єрний зрост, баланс між роботою та особистим життям	Займають більшу частину керівних посад в давно розвинених сферах
Y	Націлені на отримання всього й одразу, амбітні та мають завищенні очікування зарплати	Впевненість в собі, різноманітність, баланс між особистим життям і трудовою діяльністю, можливість роботи в команді, використання сучасних технічних засобів	Пошук сенсу, розвиток та навчання, технологічні можливості	Становлять більшу частку на ринку праці, є стабільною його частиною
Z	Прив'язані до цифрових технологій в роботі, склонні цінувати власний час та інтереси, відсутній страх втратити роботу	Агресивність, конфліктність, потреба в новизні, віртуальна комунікація, гіперактивність	Гнучкість та дистанційна робота, соціальна відповідальність, різноманітність та включення	Нові гравці на ринку, які намагаються диктувати умови та легко адаптуються до нових сфер, в яких стають топами

Загалом, успішне управління різними поколіннями на роботі вимагає відкритості, гнучкості та бажання враховувати унікальні потреби кожного з них. Це сприяє не лише підвищенню продуктивності, але й посилення команди. Тому пропонуємо декілька стратегій, які допомагають в управлінні персоналом різних поколінь (табл. 2).

Таблиця 2
Стратегії успішної поведінки з різними поколіннями працівників

БЕБІ-БУМЕРИ	Покоління X	Покоління Y	Покоління Z
1. ПОВАЖАЙТЕ ДОСВІД І ЗНАННЯ: ЦІНУЙТЕ ЇХНІ НАВИЧКИ; ЗВЕРТАЙТЕСЯ ЗА ДОПОМОГОЮ, СТАВТЕ ЗАПИТАННЯ	1. Визнання досвіду: цінуйте їхні навички; залишайте до наставництва:	1. Відкритий і чесний діалог: регулярний зворотний зв'язок; залишайте до прийняття рішень	1. Створення відкритого середовища: залишайте до обговорення; відкритість до зворотного зв'язку
2. ПРОПОНУЙТЕ ЗРОЗУМІЛІ ТЕХНОЛОГІЧНІ РІШЕННЯ: АДАПТАЦІЯ ДО НОВИХ ІНСТРУМЕНТІВ	2. Гнучкість у стилі управління: баланс між контролем і автономією; структурованість	2. Можливості для навчання та розвитку: інвестиції в навчання; програми менторства	2. Гнучкість і автономія: гнучкий графік; самість у прийнятті рішень
3. ЗАСТОСОВУЙТЕ ПЕРСОНАЛІЗОВАНИЙ ПІДХІД: ІНДИВІДУАЛЬНИЙ СТИЛЬ РОБОТИ ТА ВЛАСНІ ПРИОРИТЕТИ	3. Спілкування: відкрите спілкування; конструктивний зворотний зв'язок	3. Гнучкість і баланс: гнучкий графік роботи; важливість балансу	3. Технологічна інтеграція: використання нових технологій; навчання новим інструментам
4. ВІДКРИТІСТЬ ДО ЗВОРОТНОГО ЗВ'ЯЗКУ: ПРОЗОРА КОМУНІКАЦІЯ ТА ОБ'ЄКТИВНИЙ ЗВОРОТНИЙ ЗВ'ЯЗОК	4. Можливості для навчання: професійний розвиток; навчання новим технологіям	4. Значення та мета: пояснюйте місію компанії; соціальна відповідальність	4. Сенс та мета: значення роботи; соціальна відповідальність
5. ЗАБЕЗПЕЧТЕ СЕРЕДОВИЩЕ ДЛЯ НАСТАВНИЦТВА ТА СПІВПРАЦІ: ВПРОВАДЖЕННЯ ПРОГРАМ НАСТАВНИЦТВА	5. Баланс роботи та особистого життя: підтримка балансу; гнучкий графік	5. Технологічна адаптація: використання та навчання новим програмам та технологіям	5. Можливості для навчання і розвитку: постійне навчання; менторство
6. ВИСЛОВЛЮЙТЕ ВДЯЧНІСТЬ І ВИЗНАВАЙТЕ ДОСЯГНЕННЯ ДЛЯ ПІДТРИМАННЯ КОМАНДНОГО ДУХУ	6. Командна робота: підтримка співпраці; неформальні заходи	6. Командна робота: сприяння командній взаємодії; соціальні активності	6. Взаємодія та команда: командна робота; соціальні активності
7. ДОТРИМУЙТЕСЯ ПРОФЕСІЙНОЇ ЕТИКИ ТА СТАБІЛЬНОСТІ: ЧЕСНА ТА ПРОФЕСІЙНА КОМУНІКАЦІЯ	7. Визнання досягнень: регулярне визнання та винагороди	7. Визнання та заохочення: постійне визнання; гнучка система заохочень	7. Визнання та мотивація: своєчасна похвала; конкурси та нагороди

Пам'ятайте, що представники покоління Z прагнуть до розвитку, справедливості та самореалізації. У міллениалів теж основним мотивом є розвиток, але водночас потрібен сенс та взаємодія. Представники покоління X прагнуть до стабільності, розвитку та визнання. Ефективна комунікація та врахування потреб бейбі-бумерів допомагає створити комфортне і продуктивне середовище для всіх співробітників, а також сприяє більшій лояльності та залученості покоління в процесах компанії.

Управління лінійним персоналом в умовах сучасного бізнес-середовища вимагає гнучкого підходу, що враховує різницю в цінностях, мотиваціях і стилях роботи представників різних поколінь. Теорія поколінь дозволяє керівникам не лише краще зрозуміти потреби своїх співробітників, а також ефективно інтегрувати їх досвід. Важливими аспектами є створення інклузивної корпоративної культури, яка б заохочувала співпрацю між поколіннями, а також впровадження різноманітних методів мотивації (матеріальних та нематеріальних). Таким чином, управління лінійним персоналом, яке враховує особливості різних поколінь, може суттєво підвищити продуктивність праці, зменшити плинність кадрів і покращити загальну атмосферу в колективі.

Література:

1. Howe N., Strauss W. Generations: The history of America's future, 1584 to 2069. N.Y. : William Morrow and Co, 1991.
2. Бурачек І.В., Ярмолюк Д.І., Верстова В.Я. Покоління Z на вітчизняному ринку праці. *Економіка та суспільство*. 2021. № 26. DOI: <https://doi.org/10.32782/2524-0072/2021-26-2>
3. Щетійна Л.В., Рудакова С.Г., Данилия М.І. Управління персоналом з урахуванням положень теорії поколінь. *Проблеми економіки*. 2017. № 1. С. 277-283. URL: https://www.problecon.com/export_pdf/problems-of-economy-2017-1_0-pages-277_283.pdf
4. Соколовська В.В., Іванченко В.Г. Мотивація співробітників на основі теорії поколінь: теоретичний підхід. *Економіка та держава*. 2018. № 10. С. 58-62. URL: http://www.economy.in.ua/pdf/10_2018/13.pdf