

роблення сільськогосподарських продуктів, целюлозно-паперова промисловість і видавнича справа, хімічна та нафтохімічна промисловість, машинобудування, а також фінансова діяльність, операції з нерухомістю і послуги юридичним особам, оптова та роздрібна торгівля тощо.

Харківщина відроджується. Відроджується як регіон, який традиційно був лідером економічного й духовного розвитку держави.

Те, що вчора здавалося неможливим, сьогодні стає реальністю. На даний час у регіоні забезпечено стійку позитивну динаміку в економічній, соціальній і духовній сферах.

Література: 1. Економічне та соціальне становище Харківської області за перший квартал 2002 року // Слобідський край. — 2002. — 25 квітня. 2. Регіональна комплексна програма соціально-економічного розвитку Харківської області до 2010 року. — Харків, 1999. — 152 с.

ЕВРОПЕЙСКИЙ ОПЫТ СОЗДАНИЯ СПЕЦИАЛЬНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В УСЛОВИЯХ ТРАНСФОРМАЦИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ

УДК 339.92

**Вацьковски К.С.,
Гордиенко Л.Ю.**

Происходящие в настоящее время и в Украине, и в Польше процессы как на общегосударственном, так и на межинституциональном и организационном уровнях можно отнести к трансформационным, т. е. таким, которым характерны совершающиеся системные преобразования в пространстве и во времени. Причем трансформационные процессы затрагивают все сферы общественных отношений, а именно: политическую, экономическую, социальную, культурную (духовную), идеологическую, экологическую, научную и т. п.

Поэтому для украинской нации, переживающей трансформационный период, в процессе которого осуществляется одновременно переход от жестких административно-командных рамок тоталитарного режима к демократическому обществу с открытой рыночной экономикой, избравшей одним из приоритетов евроатлантическую интеграцию, станет полезным опыт европейских стран, трансформирующих свою социально-экономическую систему соответственно европейским стандартам. К таким странам, в первую очередь, следует отнести Польшу, которая накопила определенный опыт осуществления системных преобразований в соответствии с европейскими стандартами, в том числе путем создания специальных экономических зон.

Следует отметить, что проблема создания в Польше сфер специальных экономических привилегий в виде свободных таможенных зон (СТЗ) и специальных экономических зон (СЭЗ) вызывает оживленные дискуссии экономистов, юристов, политиков и хозяйственников. В то же время эта дискуссия затрагивает не только практические вопросы, связанные с созданием СЭЗ, которые стали уже составной частью рыночной экономики Польши, но и перенеслась в сферу теории экономической мысли. Так, по мнению проф. Irena Fierla [1, с. 4], в контексте движения по пути европейского развития возникает необходимость корректирования направлений и структуры инвестиций, а также увеличения направления капитала в наиболее слабые или проблемные регионы. Подобные шаги характерны для стран, входящих в Европейский Союз. На территории даже экономически развитых стран, таких, например, как Великобритания, Италия и др., выделены проблемные зоны, где применяется механизм финансовых льгот, с помощью которого предполагается осуществить активизацию социально-экономического развития.

Интенсивный рост различий в уровне развития отдельных регионов на польском социально-экономическом пространстве вызывает необ-

ходимость применения механизма мотивирования предпринимательства финансовыми льготами в специально выделенных экономических зонах (СТЗ или СЭЗ). Главной целью вмешательства государства в рыночный механизм создания экономического пространства страны определена борьба с растущей безработицей. В этой ситуации при сохранении ведущей роли рыночной системы и исключении неэффективного централизованного планирования в рамках законодательно определенного вмешательства государства в Польше создаются условия для хозяйственных инициатив на уровне самоуправления и конкурентоспособной жизнедеятельности проблемных регионов.

СЭЗ начали создаваться в Польше с 1989 года с целью привлечения иностранного капитала и должны были функционировать на основе принципа экономического эксперимента. В основном выделяют три типа СЭЗ: торговые, производственные и по оказанию услуг. Польские СЭЗ относятся ко второму виду и создавались для решения таких задач, как:

- стремление развить определенную производственную деятельность;

- активизация хозяйственной деятельности слаборазвитых регионов;

- противодействие росту безработицы;

- возрождение, модернизация и повышение эффективности использования имеющегося производственного потенциала;

- повышение конкурентоспособности экономики по отношению к международному рынку.

Эти цели достигаются за счет применения определенных мер экономической политики государства, в частности налоговых преференций, свободного движения капитала, кредитных преференций, субсидирования, упрощения административных процедур и других мер.

СЭЗ производственного вида в Польше приобретают форму промышленных зон/парков. Для государственных органов критерием выдачи разрешения на производство в СЭЗ чаще всего является само желание "прихода"

инвестора, величина декларированной инвестиции, а также число трудоустроенных. Следует отметить, что в отличие от западноевропейских, ни одна из польских СЭЗ не относится к специализированной промышленной зоне.

Соответственно законодательству период функционирования СЭЗ в Польше определен 20 годами, а технологических парков — 12 лет. В функционирующих и создаваемых СЭЗ будут применяться подходы Европейского Союза, в частности, предполагающие предоставление государством грантов инвесторам, приходящим в проблемные регионы.

Европейский союз сформулировал Польше условия создания и функционирования СЭЗ, которые внесли серьезные изменения по размещению и функционированию в них хозяйственных объектов. В частности, в Польше до приведения национальных стандартов к европейскому уровню имели место:

- предоставление предприятиям в СЭЗ помощи, связанной с их текущим функционированием (так называемая помощь операционная), а не с затратами на приобретение основных средств, в частности, земли, зданий, машин, оборудования, тогда, как только этот вид региональной помощи допускается союзным правом ЕС;

- непрозрачность предоставляемой помощи инвестором в СЭЗ связана с отсутствием точно определенных лимитов уровня помощи, выделяемой предпринимателям соответственно так называемым картам региональной помощи;

- отсутствие правил, ограничивающих помощь для предприятий из так называемых "чувствительных" отраслей (стальной, угольной, металлургической, автомобилестроительной), что в польских условиях приводит к особому предпочтению автомобильной промышленности;

- отсутствие принципов аккумулирования помощи;

- возможность предоставления экспортной помощи, что соответственно праву ЕС запрещено.

Приведение условий создания и функционирования СЭЗ соответственно стандартам ЕС

было закреплено законодательно, в результате чего помощь, предоставляемая предпринимателям СЭЗ, переносит свой акцент на региональный характер и может быть выделена с целью привлечения новых инвестиций или же создания новых рабочих мест, связанных с полученной инвестицией. Получение разрешения на осуществление определенной деятельности теперь ведет к получению освобождения от налога на доход, но величина этого освобождения равняется полученной помощи из общественных средств. В случае использования иных форм поддержки (например освобождения от местных налогов и сборов или же кредитных преференций) величина помощи является аккумулированной. Максимальная величина региональной помощи для фирм может быть от 30 до 50 процентов понесенных ею инвестиционных затрат. Для малых и средних предприятий допускаемые лимиты могут быть увеличены на 15%.

В настоящее время в среднем для СЭЗ Польши характерны следующие размеры финансовых льгот для инвесторов:

там, где средний уровень развития меньше 60% среднего показателя ЕС, государство может профинансировать до 50% инвестиций (65% для малых и средних предприятий);

там же, где средний уровень составляет от 60 до 75% — 40%, государство может профинансировать инвестиции (55% для малых и средних предприятий).

Изменения в предоставлении привилегий потенциальным инвесторам в СЭЗ произошли не только в чисто финансовой сфере. Обеспечение предпринимателям возможности выбора соответствующих инвестиционных территорий влияет также на стоимость инвестиций и дальнейшее их функционирование. Поэтому на государственном уровне также утверждаются границы отдельных СЭЗ, являющиеся наиболее изменяемым элементом экономического пространства страны.

Процесс изменений в экономических привилегиях предприятий, находящихся в СЭЗ

Польши, еще не закончился. Если экономическая ситуация позволит, Польша намеревается предоставлять гранты для инвесторов, начинающих свою деятельность на территории страны. Для этого правительством приняты законодательные акты, которые соответствуют стандартам ЕС. Впервые государство будет предоставлять гранты размером до 25% от величины инвестиций. Эти же принципы будут касаться инвестиций и за границами СЭЗ. Предпочтение будет предоставляться инвестициям, превышающим квоту в 10 млн. евро, дающим не менее 20 новых рабочих мест, а также в сфере высоких технологий. За создание одного рабочего места можно будет получить 3,5 тыс. евро, а за переподготовку и адаптацию работника к новому рабочему месту — свыше 1 тыс. евро. Подобная практика характерна экономической политике ЕС.

Таким образом, специальные экономические зоны остаются наиболее изменяющимся и спорным элементом экономического пространства Польши. В то же время детерминация локальных точек, поддерживаемых также крупными заграничными инвесторами, ищущих интересных, экономически обоснованных локализаций в глобализирующемся мире, ведет к слову устаревших схем в законодательстве как со стороны государственной администрации, так и ЕС.

Постепенная трансформация преференций для предприятий в польских СЭЗ к стандартам ЕС позволит, по мнению экспертов, создавать их на неограниченный срок и в любом количестве, ограничиваясь только принципами экономической политики государства.

Итак, правомерно сделать вывод, что специальные экономические зоны являются важным фактором формирования инновационности тех предприятий, которые расположены на их территории. Кроме того, данный фактор становится важной составляющей, формирующей конкурентоспособность отдельных регионов как элементов экономической системы государства, что даст возможность разви-

ваться соответственно аналогичным тенденциям развития государств ЕС.

Литература: Fierla I. Narastanie przestrzennych dysproporcji rozwojowych w Polsce //Przedsiębiorstwo w regionalnym środowisku innowacyjnym XXI wieku. PTE, Warszawa, 2000.

ЕКОНОМІЧНІ АСПЕКТИ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВ В УМОВАХ ТЕХНОПАРКІВ

УДК 382.14

*Мельникова К.І.,
Бубенко С.П.*

В умовах гострої боротьби за світові ринки українським підприємствам потрібно освоювати нові види високотехнологічної продукції, яка буде мати високий рівень конкурентоспроможності на міжнародних ринках. У зв'язку з відсутністю у підприємств вільних обігових коштів, актуальним є впровадження організаційно-економічних засад, які б давали змогу виробникам отримувати інвестиції та займатися інноваційною діяльністю для підвищення свого потенціалу.

Однією з структур спеціального режиму господарювання є технопарк, діяльність якого регламентується Законом України "Про спеціальний режим інвестиційної та інноваційної діяльності технологічних парків "Напівпровідникові технології і матеріали, оптоелектроніка та сенсорна техніка", "Інститут електрозварювання імені Є.О. Патона", "Інститут монокристалів" [1]. Згідно з цим законом, технологічним паркам, учасникам, дочірнім та спільним підприємствам технопарків для виконання проєктів надається ряд пільг, в результаті чого виконавці проєктів у порівнянні з іншими науковими структурами мають такі переваги:

отримання на спеціальні рахунки сум податків з прибутку та податку на додану вартість (ПДВ), які можна спрямувати на розвиток власних науково-технологічних, дослідно-експерименталь-

них баз для випуску більш конкурентоспроможної продукції та збільшення обсягу експорту;

економію грошових коштів при ввозі на митну територію України сировини та матеріалів, обладнання від інвесторів;

отримання більш сприятливих умов за розрахунками за експортно-імпортними операціями, що дає змогу розширити число іноземних партнерів;

економію валютної виручки;

сприятливі умови для залучення іноземних інвесторів та зацікавленості їх у збуті української продукції на зовнішньому ринку;

розширення виробничих потужностей, створення робочих місць;

підвищення конкурентоспроможності продукції і, як наслідок, збільшення обсягів експорту.

Для країни в цілому функціонування технологічних парків дає змогу зміцнювати науковий потенціал, створювати нові робочі місця, збільшувати обсяги виробництва, отримувати додаткові надходження у вигляді відрахувань на соціальні заходи. Після закінчення пільгового режиму оподаткування (не більше п'яти років для кожного проєкту) підприємство отримує якісно новий рівень продукції та виробництва, а країна — всі належні платежі до бюджету.

Для отримання підприємством указаних пільг необхідно виконання наступних умов:

підприємство має бути учасником, дочірнім або спільним підприємством технологічного парку;

напрямок діяльності підприємства за інноваційним або інвестиційним проєктом повинен відповідати пріоритетним напрямкам діяльності технопарку, до якого підприємство належить;

інвестиційний або інноваційний проєкт повинен бути зареєстрованим у встановленому порядку згідно з Положенням про порядок розгляду та реєстрації інвестиційних і інноваційних проєктів [2];

бухгалтерський та податковий облік за проєктом повинні вестися окремо за кожним проєктом.